

COMMUNIQUE DE PRESSE

Rousset, le 14 mai 2007, 17h45



- **Chiffre d'Affaires Premier Trimestre 2007 : 8 044 K€**
- **Amélioration significative des coûts d'encaissements :
Signature d'un nouveau partenariat bancaire**

<i>En K€</i>	T1 2007	T1 2006	Evolution
Vente de produits	2 174	1 744	+25%
Vente d'abonnements	5 792	6 657	-13%
Vente autres	78	100	
Chiffre d'affaires total	8 044	8 501	-5%

Bonne progression de la vente de produits

L'activité de vente de produits a progressé de 25% par rapport au 1^{er} trimestre 2006. DreamNex continue de bénéficier de l'engouement pour les SexToys, et commence à récolter les fruits de ses investissements sur l'animation de sa base de données clients, entamée au second semestre 2006.

La vente d'abonnements ponctuellement impactée par les mesures anti-fraudes mises en place en 2006

L'activité de vente de services par abonnement est en recul de 13%. Ce repli ponctuel des ventes de contenus est la conséquence de la nécessaire mise en place de filtres plus sévères pour lutter contre la fraude à la carte bancaire.

Ces mesures ont engendré, sur le début de l'année 2007, une baisse du taux de transformation, et ce malgré la progression du nombre de visiteurs sur sexyavenue.com. Rappelons que la fraude avait entraîné sur 2006 une forte hausse des coûts d'encaissements à plus de 10% du chiffre d'affaires.

Amélioration de la rentabilité future, par la signature d'un contrat d'encaissements à coût réduit

Les mesures anti-fraudes déployées par DreamNex ayant été particulièrement efficaces, la société a pu signer, fin Avril 2007, un nouveau contrat d'encaissements cartes bancaires auprès d'une banque française. Ce contrat va permettre à DreamNex de fortement réduire ses coûts d'encaissements en 2007, à moins de 6.5% du chiffre d'affaires, et va ainsi engendrer une amélioration sensible de sa rentabilité.

Tendances favorables pour 2007 :

DreamNex prévoit une bonne progression de l'ensemble des ses activités sur l'exercice en cours, notamment sur les ventes de services par abonnement.

A propos de Dreamnex
Le leader en France du commerce en ligne dédié au Charme

En février 2000, l'actuel PDG de DreamNex lance SexyAvenue.com, le premier site au positionnement haut de gamme, sobre et qualitatif, dédié à la vente de produits et la diffusion de contenus pour adultes.

En moins de 6 ans, DreamNex est devenu le leader en France du secteur. Avec 18 millions de visites pour 90 millions de pages vues par mois (Source Médiamétrie – Xiti – Décembre 2006), le site SexyAvenue.com s'impose comme le premier site en termes d'audience dans le secteur du Charme.

Code MNEMO : DNX
CODE ISIN : FR0010436584

Site corporate : www.dreamnex.com
Site marchand : www.sexyavenue.com

CONTACTS

DREAMNEX

Patrice Macar
Président Directeur Général
Tél. : 04 42 53 83 83
corporate@dreamnex.com



Corinne Haury
Relations Investisseurs
Tél. : 01 53 67 07 65
chaury@actus.fr

Coralie Vogt
Relations Presse
Tél. : 01 53 67 35 79
cvogt@actus.fr